

### BAC professionnel, par alternance

#### Programme

La formation est validée par un **DIPLÔME DE L'ÉDUCATION NATIONALE**.

L'examen portera sur le programme suivant :

- ❖ Un examen final sur des **matières technologiques et professionnelles** (écrit et pratique) :  
- Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale – Prévention Sécurité Environnement – Présentation de deux dossiers en collaboration avec l'entreprise.
- ❖ Un examen final sur **des matières générales** (écrit et oral) :  
- Français - Anglais - Espagnol - Histoire-Géographie et Instruction Civique - Mathématiques – Economie-Droit  
- Arts appliqués - Education physique et sportive.

**Poursuite d'études en alternance** : BTS Négociation et digitalisation de la relation client, BTS gestion de la PME, BACHELOR Ecole de gestion et de commerce.

**92 %  
DE RÉUSSITE  
À L'EXAMEN EN  
2018**

#### Profils requis

- ❖ Bonne présentation et élocution
- ❖ Aimer communiquer et savoir écouter
- ❖ Être actif, dynamique, enthousiaste
- ❖ Capacités à travailler en équipe
- ❖ Être disponible (travailler le week-end et les jours fériés)

#### Rythme de l'alternance

La formation est dispensée à la CCI formation alternance située au centre ville de Nouméa par une équipe pédagogique et en entreprise (privée ou publique) par un tuteur.

Rythme de l'alternance : **2 semaines en entreprise et 1 semaine en cours**.  
Le calendrier prévoit en moyenne 16 semaines de cours par année.

Nombre d'heures de cours prévues sur les 3 années : 1 930 heures

Nombre d'heures de cours prévues sur les 2 années : 1 350 heures

#### Conditions d'admission

- ✓ Retrait des dossiers d'inscription à partir de **juillet**
- ✓ Réunion d'information collective
- ✓ Évaluation écrite de positionnement en octobre
- ✓ Entretien de motivation en novembre
- ✓ Recherche d'un tuteur en entreprise
- ✓ Signature du contrat unique d'alternance
- ✓ Rentrée à la CCI formation alternance en **mars**

#### Renseignement et pré-inscription au POINT A

Merci de prévoir une pièce d'identité



14 rue de Verdun - NOUMÉA  
[contact@pointa.nc](mailto:contact@pointa.nc)

ACCUEIL DU PUBLIC  
du lundi au jeudi de 8h à 16h  
Tél 24 69 49

[www.pointa.nc](http://www.pointa.nc)



Code ROME : D1507

## EMPLOYÉ.E DE VENTE

Il ou elle pourra assister un commerçant, un responsable de magasin ou encore un responsable de rayon dans la grande distribution. Les emplois qui lui seront prioritairement accessibles relèvent de l'attaché commercial, du technicien de vente ou encore du responsable de rayon.

### Missions

#### PARTICIPER À L'APPROVISIONNEMENT

Suivre l'état des stocks, identifier les besoins en approvisionnement et établir les commandes.

#### PARTICIPER À L'ANIMATION DE LA SURFACE DE VENTE

Adapter le plan d'implantation des articles selon les opérations commerciales et contrôler la mise en rayon.

#### VENDRE, CONSEILLER, FIDÉLISER LE CLIENT

#### ASSURER LA GESTION COMMERCIALE

Suivre et analyser les résultats des ventes et proposer des ajustements.



### Débouchés

- ❖ Vendeur
- ❖ Assistant commercial
- ❖ Téléconseiller
- ❖ Adjoint au responsable de rayon
- ❖ Responsable / chef de rayon

**92%**

**D'INSERTION**

PROFESSIONNELLE POUR LA PROMOTION 2017

### Statut

- ❖ Salarié en contrat unique d'alternance
- ❖ Rémunéré par l'employeur suivant le barème en vigueur
- ❖ Salaire exonéré des charges patronales
- ❖ Couverture sociale CAFAT prise en charge par le Gouvernement de la Nouvelle-Calédonie